

VERKAUFSLEITER- TRAINING

Das 12-Monats-Training für Verkaufsleiter, die ihr Team pushen und ihre Zahlen spürbar steigern wollen.

- **4x 1.5 Tage Präsenztraining**
- **4x 1h Online-Call**

Themen/Inhalte:

- Kultur, Werte & Vision
- Verkaufsstrategie
- Meetings & Prozesse
- Selbst- und Zeitmanagement

Du gibst deinem Team klare Orientierung, das sorgt für stärkere Umsetzung, weniger Druck im Alltag, mehr Motivation und spürbar weniger Fluktuation.



Beat Jenny
Trainer Trepos



ANMELDUNG

079 525 82 15
b.jenny@trepos.ch
www.trepos.ch

VERKAUFSLEITER- TRAINING

Im 12-Monats-Training arbeiten wir in vier Praxisblöcken à 1.5 Tagen direkt an deiner aktuellen Situation, entwickeln frische Ideen und definieren klare Ziele für die Umsetzung.

Modul 1 | März 26

1. Dein Zielbild entwickeln:

Klär deine Rolle im Verkauf und die Richtung, in die dein Team gehen soll.

2. Deine Führungsrolle schärfen:

Stärke dein Leader-Selbstverständnis und finde die Balance zwischen Mentor, Coach und Strategie.

Start:

12./13. März 2026

Location:

Seehotel Wilerbad, Sarnen



079 525 82 15
b.jenny@trepos.ch
www.trepos.ch

VERKAUFSLEITER- TRAINING

Im 12-Monats-Training arbeiten wir in vier Praxisblöcken à 1.5 Tagen direkt an deiner aktuellen Situation, entwickeln frische Ideen und definieren klare Ziele für die Umsetzung.

Modul 2 | Juni 26

3. Teamführung und Entwicklung:

Lerne, dein Team gezielt zu steuern, Potenziale zu erkennen und nachhaltig zu fördern.

4. Struktur und Prozesse aufbauen:

Schaffe klare Abläufe, damit Leistung planbar wird und nutze einfache digitale Lösungen.

Start:

12./13. März 2026

Location:

Seehotel Wilerbad, Sarnen



079 525 82 15
b.jenny@trepos.ch
www.trepos.ch

VERKAUFSLEITER- TRAINING

Im 12-Monats-Training arbeiten wir in vier Praxisblöcken à 1.5 Tagen direkt an deiner aktuellen Situation, entwickeln frische Ideen und definieren klare Ziele für die Umsetzung.

Modul 3 | Oktober 26

5. Kommunikation stärken:

Führe wirkungsvolle Gespräche, intern mit deinem Team und extern mit Kunden.

6. Digitale Tools:

Erkenne, wie digitale Werkzeuge dich im Alltag unterstützen und dir mehr Zeit für Führung verschaffen.

Start:

12./13. März 2026

Location:

Seehotel Wilerbad, Sarnen



079 525 82 15
b.jenny@trepos.ch
www.trepos.ch

VERKAUFSLEITER- TRAINING

Im 12-Monats-Training arbeiten wir in vier Praxisblöcken à 1.5 Tagen direkt an deiner aktuellen Situation, entwickeln frische Ideen und definieren klare Ziele für die Umsetzung.

Modul 4 | Dezember 26

7. Selbst- und Zeitmanagement:

Gewinne Fokus, Energie und Klarheit für das, was wirklich zählt.

8. Du als Mensch

Deine individuelle Potenzialentfaltung und persönliche Entwicklung.

Start:

12./13. März 2026

Location:

Seehotel Wilerbad, Sarnen



079 525 82 15
b.jenny@trepos.ch
www.trepos.ch

VERKAUFSLEITER- TRAINING

Pro Treffen stehen ein bis zwei Schwerpunktthemen im Fokus, die wir gemeinsam erarbeiten und mit deiner Praxis verknüpfen.

Welche Themen behandelt das Verkaufsleiter-Training?

1. Dein Zielbild entwickeln
2. Deine Führungsrolle schärfen
3. Teamführung und Entwicklung
4. Struktur und Prozesse aufbauen
5. Kommunikation stärken
6. Digitale Tools gezielt nutzen
7. Selbst- und Zeitmanagement

Start:

12./13. März 2026

Location:

Seehotel Wilerbad, Sarnen



079 525 82 15
b.jenny@trepos.ch
www.trepos.ch

VERKAUFSLEITER- TRAINING

Pro Treffen stehen ein bis zwei Schwerpunktthemen im Fokus, die wir gemeinsam erarbeiten und mit deiner Praxis verknüpfen.

WAS HAST DU VOM VERKAUFSLEITER-TRAINING?

Du triffst dich 4x pro Jahr persönlich mit anderen Verkaufsleitern und tauschst dich in den monatlichen Online-Calls über deine Fortschritte aus.

So bleibst du dran an deinen Zielen und sorgst dafür, dass gute Vorsätze auch wirklich umgesetzt werden

Start:

12./13. März 2026

Location:

Seehotel Wilerbad, Sarnen



079 525 82 15
b.jenny@trepos.ch
www.trepos.ch

VERKAUFSLEITER- TRAINING

Pro Treffen stehen ein bis zwei Schwerpunktthemen im Fokus, die wir gemeinsam erarbeiten und mit deiner Praxis verknüpfen.

WAS UNTERSCHIEDET DIESES VERKAUFSLEITER-TRAINING VON ANDEREN FÜHRUNGSSEMINAREN?

Du arbeitest mit Trainern aus der Automobilbranche, die selbst jahrelang im Verkauf und in Führungspositionen gearbeitet haben und bist Teil einer Gruppe von Verkaufsleitern, die vor ähnlichen Herausforderungen stehen wie du.

Du bekommst direktes und ehrlichs Feedback und setzt deine Massnahmen Schritt für Schritt leichter und nachhaltiger um.

Start:

12./13. März 2026

Location:

Seehotel Wilerbad, Sarnen



079 525 82 15
b.jenny@trepos.ch
www.trepos.ch